



UNIVERSIDAD NACIONAL JOSÉ FAUSTINO SÁNCHEZ CARRIÓN
FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES ESCUELA PROFESIONAL
DE NEGOCIOS INTERNACIONALES
SILABOS DE SIMULACION DE OPERACIONES DE EXPORTACION E IMPORTACION

SÍLABOS

I. INFORMACIÓN GENERAL

1.01. Código	: 45554
1.02. Escuela Profesional	: Negocios Internacionales
1.03. Departamento Académico	: Administración y Gestión
1.04. Ciclo	: X A
1.05. Créditos	: 05
1.06. Plan de Estudios	: 01
1.07. Condición	: Obligatorio
1.08. N° de Horas Semanales	: Total=05; Teoría=03 y Practica=02
1.09. Pre- requisito	: SI
1.10. Semestre Académico	: 2017 - I
1.11. Profesor	: Lic. Emerson R. Primo Vega
1.12. E-Mail	: eprimov@gmail.com

II. JUSTIFICACION

2.1. ¿Cuál es el aporte del curso al perfil profesional?

La asignatura de SIMULACIÓN DE OPERACIONES DE EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN, tiene como propósito aportar con los conocimientos pertinentes para que el alumno sea capaz de realizar la gestión de compras, ventas, almacenamiento y distribución de productos en el mercado internacional, así como conseguir el financiamiento necesario para realizar operaciones al efectuar el análisis y evaluación de riesgos del financiamiento sobre la base de información contable, financiera y de mercado.

2.2. Sumilla

La Asignatura comprende dos unidades didácticas, la primera denominada COSTOS, PRECIOS Y COTIZACIONES INTERNACIONALES que comprende

La identificación la clasificación de costos, medidas impositivas, seguros, ajustes de valor y fijación de precios. La segunda unidad se denomina ANÁLISIS CREDITICIO Y FINANCIAMIENTO AL COMERCIO EXTERIOR en el cual Abordaremos temas como las formas de financiamiento, factoring exterior, entre otros.

III. COMPETENCIAS

3.1. Competencias específicas

La asignatura aporta a la formación del perfil del profesional en negocios internacionales y se enmarca en el currículo por competencias, estructurándose en dos unidades:

Define, explica, describe y aplica instrumentos y herramientas de las operaciones de comercio exterior y las formas de financiamiento.

Describe y caracteriza la normatividad aduanera nacional e internacional.

3.2. Competencias Genéricas

Utiliza los criterios técnicos y procedimientos analíticos en la comprensión de los procedimientos para llevar a cabo la operatividad de exportaciones e importaciones.

IV. ESTRATEGIAS METODOLOGICAS

- Exposiciones periódicas mixtas alumno/profesor.
- Aprendizaje basado en casos y problemas reales.

V. CRONOGRAMA ACADEMICO

5.1. Unidad Temática I: Costos, precios y cotizaciones internacionales.

Semana 1: Introducción

Sesión 1: Introducción.

Sesión 2: Repaso de terminologías técnicas.

Semana 2: Costos, gastos y carga impositiva de importación. Sesión 1: Clasificación de costos y gastos, IGV, ad valorem, ISC. Sesión 2: Practica dirigida.

Semana 3: Incoterms

Sesión 1: Incoterms para transporte marítimo, fluvial y aéreo. Desarrollo de casos.

Sesión 2: Practica dirigida.

Semana 4: Taller de Importaciones

Sesión 1: Aplicación de Casos. Métodos de valoración de mercancías de la OMC.

Sesión 2: Practica dirigida.

Semana 5: El precio-costo de exportación y relación costo, volumen y precio

Sesión 1: Políticas para fijar precios, Margen de contribución unitario, Punto de equilibrio

Sesión 2: Practica dirigida.

Semana 6: Casos aplicados de exportación Sesión

Sesión 1: Estudios detallados de casos prácticos

Sesión 2: Practica dirigida.

Semana 7: Actividad aplicada integral

Semana 8: Examen Parcial

Sesión 1: Examen parcial

5.2. Unidad temática II: Análisis crediticio y financiamiento al comercio exterior

Semana 9: Crédito y financiamiento a mediano y largo plazo.

Sesión 1: Principales productos y técnicas de análisis.

Sesión 2: Practica dirigida.

Semana 10: Financiamiento de pre y post embarque.

Sesión 1: Alcances, ventajas y desventajas, Condiciones, Principales productos por modalidad.

Sesión 2: Practica dirigida.

Semana 11: Carta de crédito a la exportación. El factoring exterior. El forfaiting.

Sesión 1: Condiciones, Alcances. Ventajas y limitaciones

Sesión 2: Practica dirigida.

Semana 12: Financiamiento de importaciones y exportaciones

Sesión 1: Alcance, ventajas y comparación de los principales productos.

Sesión 2: Practica dirigida.

Semana 13: Cobranzas de exportaciones y transferencias del exterior.

Sesión 1: Valoración, condiciones y ventajas.

Sesión 2: Practica dirigida.

Semana 14: Sepymex y exporta fácil

Sesión 1: Desarrollo de casos.

Sesión 2: Practica dirigida.

Semana 15: Exposiciones

Sesión 1: Exposiciones.

Sesión 2: Debate.

Semana 16: Exposiciones

Sesión 1: Exposiciones.

Sesión 2: Debate.

Semana 17: Examen Final

VI. Criterios de Evaluación

- Se tomara un Examen Parcial (EP) y un Examen Final (EF) con un peso de 40% cada uno.
- El promedio de prácticas (PP) tendrá un peso del 40%.
- La exposición del Trabajo Final (TF) tendrá un peso de 20%.
- EL promedio final (PF) es:

$$PF = 0.40 (ET) + 0.40 (EP) + 0.20 (EE)$$

VII. BIBLIOGRAFIA

- La Financiación de las Exportaciones, Publicaciones del Centro de Comercio Internacional, CCI.
- Reglas y Usos Uniformes relativos a los Créditos Documentarios, Publicación N ° 600, CCI.
- Reglas Uniformes para Cobranza Documentaria, Publicación N ° 522, CCI.
- Sistemas de Seguro y Garantía del Crédito a la Exportación, Publicaciones del Centro de Comercio Internacional, CCI.
- HORGREN, Charles, FOSTER, George y DATAR, Srikant. Contabilidad de Costos. México. Pearson education 2002.*
- POLIMENI, RALPHS. Contabilidad de Costos. Colombia. McGraw-Hill. 1994.
- BRAIDOT P. Nestor. Marketing Total. Argentina. Ediciones Macchi. 1992.

PÁGINAS WEB

- Asociación de Agentes de Aduana del Perú www.aaap.org.pe
- Organización Mundial de Aduanas www.wcoomd.org
- Organización Mundial de Comercio. www.wto.org
- Superintendencia Nacional de Aduanas y de Administración Tributaria www.sunat.gob.pe
- www.aduanet.gob.pe
- World trade Organization

Huacho 04 de abril de 2018